

Nastavljamo sa strategijom diversifikacije tržišta i djelatnosti

Naša prednost leži u vlastitom razvoju rješenja, što nam omogućava fleksibilnost i prilagodbu korisnicima. Također, radom u visokotehnološkim zapadnim državama shvatili smo da znanje naših inženjera nimalo ne zaostaje za onima iz inozemstva. Naši stručnjaci mogu odraditi projekte jednako dobro, ako ne i bolje

— Dražen Najman

ECCOS JE prošle godine obilježio 26. godišnjicu poslovanja i premašio godišnji prihod od 25 milijuna eura, što je u odnosu na 2023. pet milijuna eura više. Otvorili su još jedan ured u Njemačkoj, pa sada pored onog u Kölnu imaju i ured u Frankfurtu. O tome kakvi su im daljnji planovi i ciljevi s njemačkim, odnosno EU tržištem, razgovaramo s Krešimirom Paićem, direktorom i suosnivačem Eccosa.

“Nastavljamo sa strategijom diversifikacije tržišta i djelatnosti čime osiguravamo dugoročnu stabilnost. Naša poslovna strategija temelji se na prodaji stručnog znanja i inovativnih rješenja koja donose veću profitabilnost, dok smanjujemo udio manjih, niskoprofitabilnih poslova. Općenito, angažmane ostvarujemo zato što smo prepoznati kao tvrtka koja posjeduje znanje i iskustvo u razvoju kompleksnih sustava u elektrotehnici, IT-u i sigurnosti. Cilj nam je ne samo držati korak s konkurencijom, već i postavljati nove standarde izvrsnosti u sektoru”, kaže Paić.

— Iz vaše perspektive možete li usporediti rad i poslovanje na njemačkom tržištu, s poslovanjem na hrvatskom i tržištu tzv. Adria regije?

Na zapadu je lakše raditi jer se više cijeni kvaliteta rada i poštovanje rokova što nam otvara vrata za nove poslovne prilike. Nasuprot tome, u našoj regiji susrećemo se s različitim drugim interesima koji otežavaju naš rad.

— Na koje izazove ste naišli prilikom ulaska na njemačko tržište i osnivanja Deccosa?

Izazovi i rizici koje bih istaknuo su porezne, pravne i tehničke regulative koje treba dobro proučiti te osiguranje financiranja i izdavanje bankarskih garancija za velike poslove.

— Zapadno tržište donosi veće mogućnosti, ali i veću konkurenciju. Što izdvaja Deccos od ostalih u sektoru?

Inženjerska smo tvrtka koja izvodi projekte s visokom dodanom vrijednošću znanja i vlastitih rješenja. Naša prednost leži u vlastitom razvoju rješenja, što nam omogućava fleksibilnost i prilagodbu

U 2025. godini nastavljamo aktivno raditi na projektima pametnih gradova s naglaskom na optimizaciju prometa i pametne sustave parkiranja

korisnicima. Također, radom u visokotehnološkim zapadnim državama shvatili smo da znanje naših inženjera nimalo ne zaostaje za onima iz inozemstva. Naši stručnjaci mogu odraditi projekte jednako dobro, ako ne i bolje.

— Njemačka bilježi i drugu godinu u recesiji. Hoće li se to odraziti na planove Deccosa u ovoj godini?

Njemačka stvarno ima očitih problema međutim, posao oko podatkovnih centara u kojem je Deccos najviše prisutan i dalje raste.

— Kako ste najavili, u idućem razdoblju Eccos očekuje nastavak rada za Europsku komisiju u nabavci i ugradnji sigurnosne opreme te održavanju sustava tehničke zaštite. O kojem obimu posla je riječ, i za koje razdoblje?

U prošloj godini sklopili smo tri četverogodišnja ugovora u ukupnoj procijenjenoj vrijednosti od 34 milijuna eura koja uključuju nabavu i ugradnju sigurnosne opreme u području kontrole pristupa, protuprovale, CCTV-a i daljinskog upravljanja te unapređenja i održavanja sustava tehničke zaštite. Radi se o svim zgradama koje koristi ili kojima upravlja Europska komisija; gotovo 80 objekata u Belgiji te 16 u Luksemburgu uz stalnu gradnju novih.

— Što biste kao poduzetnik mogli preporučiti i sugerirati našim tvrtkama koje se odvažavaju izaći na inozemna tržišta?

Izvozno poslovanje je dobro iz više razloga. Prvo, smanjuje se rizik od poslovanja samo na jednom tržištu, a drugo, trenutačno u Hrvatskoj su brojni veliki projekti sufinancirani fondovima iz EU. Za koju godinu ta će financiranja presahnuti i pojaviti će se problem s pronalaskom velikih projekata u Hrvatskoj.

Uložili smo značajan trud, vrijeme i resurse u upoznavanje s tržištima Belgije i Njemačke te smo spremni podijeliti to znanje s tvrtkama koje žele proširiti svoje poslovanje. Imamo iskustvo i rado ćemo



pomoći i drugima. Poruka koju želim poslati onima koji još nisu izvozno orijentirani je: treba se riješiti kompleksa manje vrijednosti, bolji smo od većine.

== **Malo i o aktualnostima s domaćeg tržišta. Na Eccos danu ste spomenuli kako puno radite na projektima pametnih gradova uz implementirana rješenja u Dubrovniku, Zagrebu, Poreču, Rijeci. Što je aktualno u tom segmentu u 2025.?**

U 2025. godini, nastavljamo aktivno raditi na projektima pametnih gradova, s naglaskom na optimizaciju prometa i pametne sustave parkiranja. Trenutačno smo u završnoj fazi integracije parkirališnih sustava u Rijeci s pomoću naše platforme Eccos Smart City Enablement Platform (ESCEP) što će omogućiti objedinjeno upravljanje parkiralištima i garažama na području grada. Ova platforma povezuje različite lokacije i korisnike čime operaterima pojednostavljuje upravljanje, a građanima i turistima omogućava lakše i brže pristupanje informacijama. U sklopu parkirališta i garaža postavljene su e-punionice te je omogućeno punjenje električnih vozila i plaćanje usluge punjenja izravno putem tih postaja.

Također, ugovoreni su novi projekti, poput implementacije parkirališnih rješenja za parkirališta i garaže na Žnjanu u Splitu.

== **Uz to radite i na željezničkim prugama, odnosno dionicama Hrvatski Leskovac - Karlovac te Križevci – Koprivnica - državna granica. Što sve izvodite na spomenutim dionicama?**

Eccos u suradnji s tvrtkom Altpro na projektu implementira sustave tehničke zaštite (videonadzor, kontrola pristupa, protuprovala), vatrodjave i gašenja plinom. Nabrojani sustavi implementiraju se na telekomunikacijskim i signalno sigurnosnim objektima, autopružnim blokovima, elektro-vučnim podstanicama, pružnim radijskim postajama te stajalištima i kolodvorima. Sustav videonadzora također nadzire mostove, nadvožnjake i vijadukte.

== **Nakon otvaranja nove cijeli tunela Učka 'prebacili' ste se na obnovu stare cijevi tunela. Koji su rokovi u obnovi stare cijevi i što će te sve izvesti u tom projektu?**

Radimo na rekonstrukciji stare cijevi. Rekonstrukcija je uvijek zahtjevniji proces od izgradnje novog jer nikad ne znate na što ćete naići. Što se tiče rokova, oni još nisu točno definirani. ■